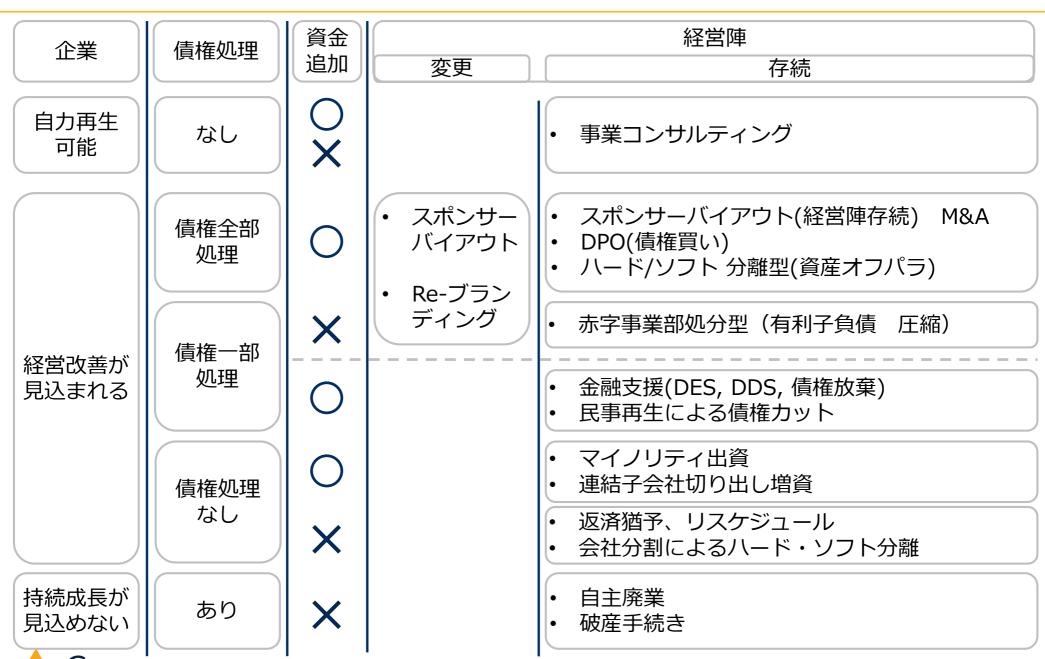
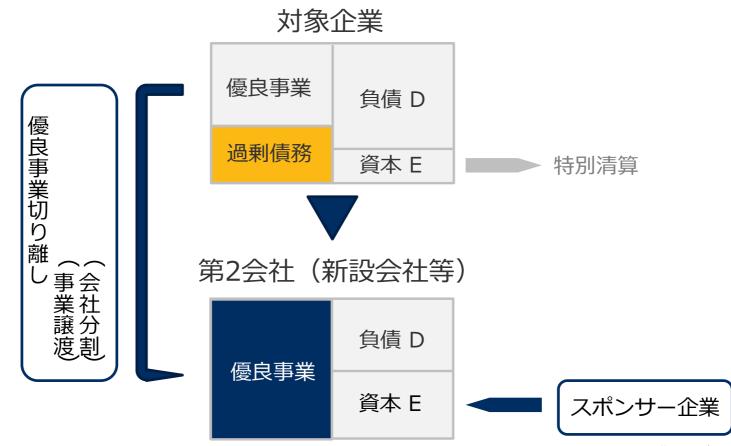
# 再生支援のフレームワーク



## 再生支援 実績 第二会社方式 中小企業再生支援協議会活用ケース

- 企業再生・事業再生診断
- 中小企業再生支援協議会における金融機関調整支援
- スポンサー企業の発掘・紹介・アプローチ・選定 M&A
- スポンサー企業、金融機関、中小企業再生支援協議会などとの調整・交渉支援
- 企業再生手法、取組みスキームの提案



# 再生支援 実績 リスケジュール & スポンサー増資 ケース

#### 対応事項

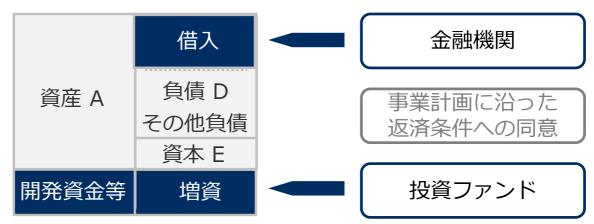
- 財務調査
- 事業計画の策定
- 金融機関のリスケ交渉サポート
- ファンド アレンジメント

### 対象企業





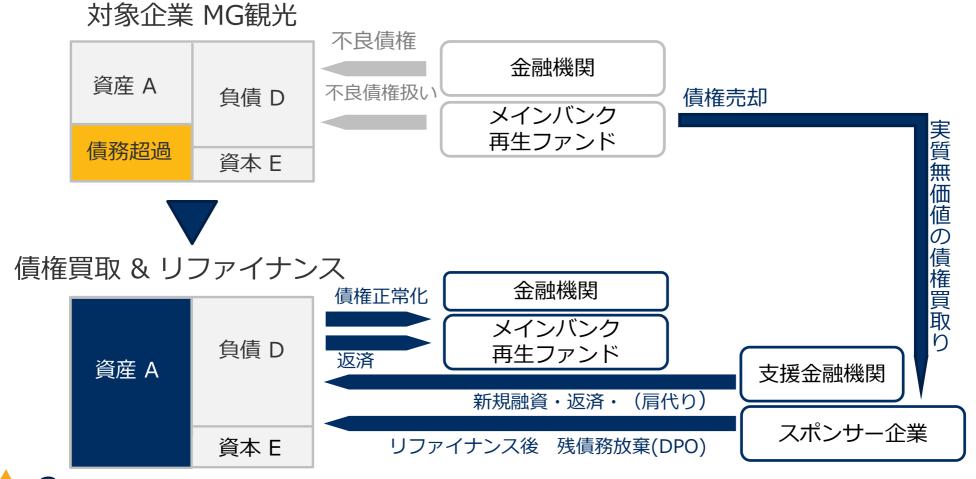
### リスケ & ファンド増資





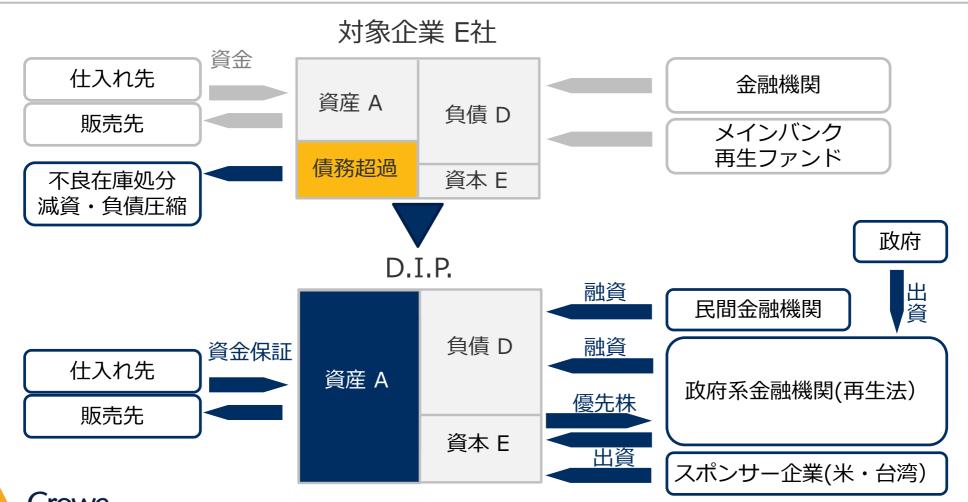
# 再生支援 実績 D.P.O.(Discount Pay Off) & リファイナンス MG社 売上800億円

- 財務調査
- 事業計画の策定
- D.P.O. スキームアレンジ (債権売却 + 支援金融機関アレンジ)



# 再生支援 実績 D.I.P. (Debtor in Possession) E社 売上5000億程度

- 財務調査
- 事業計画の策定
- D.I.P. スキームアレンジ (債権売却 + 支援金融機関アレンジ)



## 再生支援 実績 D.E.S.產業再生機構 & 第3者TOB H社K社 売上240億円規模

- 財務調査
- 事業計画の策定
- D.E.S. (Debt Equity Swap)再生機構&第三者TOB スキームアレンジ

