

CROWE LEGAL Y TRIBUTARIO

Integración de la firma de Ramon Lanau

Crowe Legal y Tributario, con sede en Barcelona, ha integrado a Ramon Lanau, despacho barcelonés especializado en asesoría fiscal y empresarial fundado en 1989. La firma contaba con tres socios –Ramon Lanau, exinspector de Hacienda y exdelegado especial en Catalunya, Antonio Jiménez y Emilio López–, que ahora han pasado a serlo de Crowe. Junto con ellos, se han incorporado sus equipos. “Queremos que el socio que se une a

nuestro proyecto lo haga como socio de *equity*, con capacidad plena de decisión desde el primer momento, ya que esto es lo que hace que cada uno de los que trabajan aquí sientan el despacho como propio”, explica Jordi Bech, presidente de la empresa y socio del área de fiscal en Barcelona.

Con la integración de las dos firmas, Crowe elevará sus ingresos desde los 13,8 millones del 2018 a los alrededor de 17



Jordi Bech, Ramon Lanau y Sebastián Piedra

millones con los que espera cerrar este año. La mayor parte del aumento en la facturación se debe al negocio de Ramon Lanau, pero también hay una parte de crecimiento orgánico derivado de la buena evolución de las áreas de fiscal, laboral y finanzas corporativas.

Bech espera que la firma –con unos 120 abogados y economistas– mantenga la dinámica de los últimos años. En este contexto, una de las prioridades será el desarrollo de Crowe en Madrid, donde la firma acaba de obtener una licencia y espera contar con una oficina potente en poco tiempo. / Redacción

MedcomTech se centra en España y pone en venta sus filiales tecnológicas

Recuperar los orígenes

ROSA SALVADOR

Barcelona

MedcomTech, empresa comercializadora de prótesis e implantes quirúrgicos, vuelve a sus orígenes y se centrará de nuevo en España y en la distribución, señaló su fundador y presidente Juan Sagalés. La firma, que desde el 2010 cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil (MAB) ha emprendido una reestructuración para sanear su negocio, que el año pasado perdió 9 millones de euros. “Nos vamos a centrar en la parte del negocio más rentable –reconoció–. El año pasado facturamos 24 millones de euros y con las medidas que hemos tomado este año esperamos volver a beneficios”. Así, la firma ha vendido sus filiales de la República Dominicana y Serbia a sus socios locales y ha cerrado la de Italia. El repliegue también alcanza a sus filiales tecnológicas. “Apostamos por desarrollar nuestra propia tecnología pero al final nos ha faltado músculo financiero para llevarla al mercado”, reconoció. Así, el grupo ha vendido Medcom Advance, su filial especializada en detectar infecciones, al grupo Grifols. Y busca un socio para Medcom Flow, una empresa que desarrolla sistemas de anestesia.

MedcomTech se centra ahora en incorporar nuevos productos a su cartera, especialmente en cirugía de la columna, rodilla y cadera. “Las innovaciones las desarrollan en todo el mundo pequeñas firmas tecnológicas y nosotros aprovechamos nuestros contactos para



ANA JIMÉNEZ

Juan Sagalés, fundador y presidente de MedcomTech

La firma, que perdió 9 millones de euros en el 2018, prevé reequilibrar sus cuentas este año

localizarlas y ofrecerles nuestra red de ventas, que les da entrada a 500 hospitales de España y Portugal”. Sagalés, antiguo capitán del equipo del Barça de balonmano, explica “que nuestro trabajo es buscar siempre al próximo Messi”. Y la estrategia le ha funcionado:

do: la firma introdujo en España las prótesis para columna de K2M y ahora prótesis de rodilla personalizadas de la empresa estadounidense ConforMis. Su próximo reto, explica, es la distribución de sistemas robóticos. “En la cirugía de próstata radical el 70% de las intervenciones ya las hacen robots. Y en columna es una tendencia creciente”, explica. La firma no solo distribuye los equipos sino que forma a los médicos y enfermeras para enseñarles a usarlos. “Tenemos 120 empleados y la mitad es red comercial, pero son técnicos cualificados como instrumentistas o enfermeros”, explica.

MedcomTech ha elaborado un plan estratégico para doblar su facturación en 4 años y pasar del MAB al Mercado Continuo. Para ello, reconoce Sagalés, hace falta que la acción sea más líquida. Él mismo es propietario del 40% de las acciones, seguido por las familias Oller (accionistas de la antigua Prodesfarma), Ayuso y Gomis con paquetes del 30% la primera y el 5% las otras. Su socio, el director corporativo Alex Roca de Vinyals, tiene otro 10%. “Pensamos que algún accionista podría desinvertir o podríamos hacer alguna operación corporativa para aumentar el freefloat”, reconoce.

Catalunya lidera la creación de empleo en verano con 285.000 contratos

BARCELONA Redacción

La campaña de verano generará este año 285.040 empleos en Catalunya, un 7,8% más que el año pasado, lo que la convierte en la comunidad que liderará la creación de empleo, según las previsiones de la consultora Adecco.

La contratación está encabezada por el sector turístico y hostelería y otros vinculados a este, como el aeroportuario, los servicios, el transporte y logística. Por la llegada de las rebajas también crecen, la distribución y en última instancia, todo el comercio y los contact center. Por profesiones, entre las más demandadas este verano destacan los cocineros, los camareros, los preparadores de pedidos, los comerciales, dependientes, promotores, mozos de almacén, repartidores y teleoperadores.

En toda España la campaña de verano generará 1.443.575 empleos, un 7,3% más, siendo el sector turístico y el hostelería los más beneficiados. De estos, 190.000 empleos estarán vinculados a la campaña de rebajas, un 6,8% más interanual. Catalunya lidera también la contratación para las rebajas, con 37.600 empleos.

Por comunidades autónomas, tras Catalunya destaca la Comunidad de Madrid (223.830 contratos, un 10,5% más), la Comunidad Valenciana (152.800, un 5,1% más), Murcia (152.300, un 2% más) y Andalucía (133.310, un 11,8% más). Entre ellas suman dos tercios del total de contratos que se harán durante esta época.

Casal dels Infants
acció social als barris

La pobresa amenaça 1 de cada 4 infants del nostre país

www.casaldelsinfants.org
Junta de Comerç, 16
Tel. 93 317 00 13

El teu compromís és la seva oportunitat

AVISOS OFICIALES

**Mutua Intercomarcal,
Mutua Colaboradora con la
Seguridad Social n.º 39**

JUNTA GENERAL ORDINARIA

Por acuerdo de la Junta Directiva de la Entidad de fecha 14 de mayo de 2019, se ha procedido a convocar la Junta General Ordinaria de Mutualistas en la Sala Europa del Hotel SB Icaria, sita en Av. Icaria, nº 195, de Barcelona, el día 11 de julio de 2019 a las dieciocho horas en primera convocatoria y a las dieciocho horas y treinta minutos en segunda convocatoria, bajo el siguiente Orden del Día:

1.– Examen y aprobación, en su caso, de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio de 2018, del anteproyecto de Presupuestos de Ingresos y Gastos para el ejercicio de 2020, así como la demás documentación que, legalmente y junto con la indicada, debe ser sometida a

conocimiento o aprobación de la Junta General.

2.– Examen y aprobación, si procede, de la gestión desarrollada por la Junta Directiva de la Entidad.

3.– Renovación y, en su caso, designación de nuevos cargos de la Junta Directiva.

4.– Información sobre el corriente ejercicio en los diferentes ámbitos de la Entidad y perspectivas, así como sobre las dotaciones y aplicaciones del patrimonio histórico.

5.– Ruegos y preguntas.

6.– Aprobación del Acta de la Junta y nombramiento de Interventores.

Barcelona, 6 de junio de 2019.– El Presidente, Alexandre Blasi Darner.

www.lavanguardia.com

**ÁTICO
EN VENTA**

Zona Tres Torres. Impecable.
205 m² + 23 m² de terrazas con vistas

1.350.000€

Sr. Vallès

Tel. 686.47.22.59

Interesado en comprar
un edificio de pisos
en Hospitalet centro
620704032